

**ГИД ПОКУПАТЕЛЯ АВТОМОБИЛЯ
ПОКУПКА АВТОМОБИЛЯ ПО TRADE-IN**



ДАВАЙ МЕНЯТЬСЯ?!

Это трудно представить, но еще два-три года назад такая услуга как Trade-in была у иркутских дилеров явлением скорее экзотическим, чем массовым. Но все меняется, и теперь только самые нерасторопные дилеры не могут предложить своим клиентам подобной услуги.

Сегодня уже нет смысла объяснять, что такое Trade-in (обмен старого автомобиля в зачет стоимости нового): об этой схеме слышал, наверное, каждый автовладелец. Однако популярность такой услуги в России (и в Иркутске в частности) пока еще далека от того, чтобы дилерский автообмен стал действительно массовым явлением на авторынке. Но почему?

Три года назад одним из сдерживающих факторов развития официального автообмена было двойное налогообложение дилеров, работающих по такой схеме. Но на сегодня эта фискальная норма отменена, и автоцентры даже получили возможность зарабатывать на автообмене (хотя основной смысл услуги Trade-in — привлечение клиента для приобретения нового автомобиля — подобного не предусматривает). Тем не менее, до сих пор сохраняется достаточно весомая разница между оценочной и рыночной стоимостью сдаваемых в Trade-in автомобилей. Даже если комиссия заявляется равной всего лишь 10%, дилер часто соглашается принять машину только по заниженной стоимости. А иногда разница между оценочной и рыночной ценами достигает 25%. Клиентам такой расклад, естественно, не нравится, и они предпочитают заниматься реализацией старого автомобиля самостоятельно: так дольше, но выгоднее. Кроме того, далеко не всякий старый автомобиль можно сдать по Trade-in: у некоторых дилеров существуют ограничения по возрасту, маркам и даже месту приобретения сдаваемых машин. Также не все готовы принимать на обмен праворульные автомобили — несмотря на все еще сохраняющуюся их популярность на вторичном рынке. Ну а для тех, кто имеет машины отечественного или китайского производства, шансов на обмен и вовсе практически нет.

Впрочем, у Trade-in выгоды есть, причем немалые. Во-первых, клиенту уже не обязательно серьезно готовить старую машину к продаже: многие дилеры проводят и предпродажную подготовку принимаемых у клиентов автомобилей, и их рекламное продвижение (размещение объявлений). Во-вторых, клиент освобождается от хлопот, связанных с показом своей машины множеству потенциальных покупателей (с каждым из которых надо назначить встречу и потратить на нее какое-то время). В-третьих, по Trade-in исключаются возможные финансовые и юридические риски, связанные с возможной недобросовестностью покупателей. Наконец, в-четвертых, стоимость сдаваемого дилеру старого автомобиля можно сразу засчитать в качестве первоначального взноса по автокредиту.

ДИЛЕРСКИЕ ЦЕНТРЫ ИРКУТСКА, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИЕ УСЛУГИ TRADE-IN	
ДИЛЕР	ПРИНИМАЕМЫЕ АВТОМОБИЛИ ПО TRADE-IN
Audi ("Байкал Моторс") ул. Дыбовского, 10, тел. 706-204	иномарки с левым рулем
BMW ("Ангара") ул. Ярославского, 302, тел. 500-202	иномарки с левым рулем
Citroen-Центр Иркутск ул. Ширямова, 2/1, тел. 50-01-60	иномарки*
Chery ("Время") ул. Раkitная, 12, тел. 30-52-12	иномарки любые
Ford-Центр Иркутск ул. Ширямова, 32, тел. 55-05-14	иномарки с левым рулем, правый руль — по договоренности
GM ("Люкс-Авто") ул. Академическая, 25, тел. 41-81-33	иномарки с левым рулем, правый руль — по договоренности
Honda ("H-Моторс-Иркутск") ул. Старокузьминская, 81б, тел. 422-555	иномарки с левым рулем, не старше 5 лет
Хендэ-Центр-Иркутск ул. О. Кошевого, 65/1, тел. 70-70-77	иномарки любые
Kia ("Агат-Авто") ул. Полярная, 145, тел. 44-74-47	иномарки с левым рулем
Kia ("Азия-Моторс") ул. Ширямова, 32, тел. 50-01-77	иномарки с левым рулем, правый руль — по договоренности
Land-Rover-Центр Иркутск ул. Ширямова, 32, тел. 55-05-20	иномарки с левым рулем, правый руль — по договоренности
Mazda ("Акцент-М") ул. Ширямова, 32, тел. 50-02-11	иномарки с левым рулем, правый руль — по договоренности
Mercedes-Benz ("МЦ-Иркутск") ул. Ширямова, 32, тел. 50-07-11	иномарки с левым рулем, правый руль — по договоренности
Mitsubishi ("Россо-Траст") ул. Тракторная, 1в, тел. 42-72-82	иномарки любые
Nissan ("Агат-Авто") ул. Тракторная, 22а, тел. 22-72-27	иномарки с левым рулем
Peugeot ("Марсель-Авто") ул. Джамбула, 5, тел. 500-025	иномарки любые
Renault-Центр-Иркутск ул. Тракторная, 24, тел. 560-100	иномарки любые, отечественные — по договоренности
Skoda ("Россо-СК") ул. Ширямова, 13, тел. 26-63-01	иномарки любые
Subaru ("Территория А") ул. Ширямова, 2/1, тел. 500-110	иномарки*
Suzuki ("Терра") ул. Ширямова, 2/1, тел. 500-140	иномарки*
Toyota-Центр Иркутск ул. Тракторная, 23а, тел. 288-388	приобретенные в этом ДЦ
Uz-Daewoo ("Ривольта") ул. Ширямова, 36, тел. 782-444	иномарки любые, отечественные — по договоренности
Volvo ("Премьер-Иркутск") ул. Ширямова, 32, тел. 55-05-10	иномарки с левым рулем, правый руль — по договоренности
Volkswagen ("Россо-Моторс") ул. Дыбовского, 10, тел. 500-777	иномарки любые
Автосалон "Арена" (УАЗ, Fiat, Lifan, Haima) ул. Генерала Доватора, 23а, тел. 39-58-58	иномарки любые

*возможность обмена и условия необходимо уточнять у менеджеров

Для того чтобы стать обладателем нового автомобиля по схеме Trade-in, необходимо сделать 4 действия:

- 1 — выбрать или заказать необходимый вам новый автомобиль в дилерском центре.
- 2 — сдать старый автомобиль на оценку (при заказе нового автомобиля сдача старого производится по прибытию заказанного авто в дилерский центр).
- 3 — оплатить разницу стоимости старого и нового автомобилей, либо оформить кредитный договор.
- 4 — получить в дилерском центре свой новый автомобиль.

Плюсы приобретения нового автомобиля по схеме Trade-in:

- Отсутствие затрат на предпродажную подготовку старого автомобиля.
- Отсутствие необходимости самостоятельно осуществлять продажу машины (размещение объявлений, поездки на авторынок, ответы на телефонные звонки, многочисленные показы машины...).
- Отсутствие финансовых и юридических рисков со стороны недобросовестных покупателей.
- Возможность зачисления стоимости сдаваемого автомобиля первоначальным взносом по автокредиту.